

表格编号: BWMS-17-06-006-04A

编号: _

供应商调查表

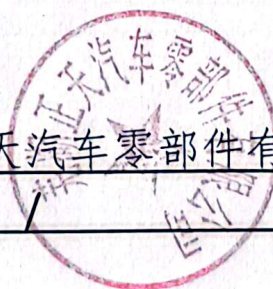
(生产型)

本表作为供货单位的档案留存我公司,以便今后业务联系及作为我公司选择供货单位的依据。因此,要求填写的内容必须详细、准确。

本公司负责为贵公司保守本表所涉及的商业秘密。谢谢您的合作。

随本表附营业执照、特种产品生产许可证(安全认可证)、产品在其它主要客户的业绩证明材料以及贵公司认为有必要提供的资料。

企业名称: 芜湖正天汽车零部件有限公司
企业网址: _____



宝武特冶（马鞍山）高金科技有限公司

一、企业基本信息：

企业名称：芜湖正天汽车零部件有限公司	税号：91340221790149079P
企业地址：安徽省芜湖市芜湖县六郎镇殷港工业园	邮编：241000
法人代表：陶大慧	联系人：陶大慧
联系电话：13866359111	传真：/
开户银行：中国农业银行芜湖县支行六郎分理处	银行帐号：12634201040002709
注册资金：1666 万元人民币	注册地：安徽省 芜湖市
经营范围：汽车零部件及配件制造；模具制造；模具销售；机械零件、零部件加工；机械零件、零部件销售；金属结构制造；金属结构销售	

二、人员组成

管理人员	领导(科级以上)		一般管理人员		合 计	
	4		11		15	
技术人员	高 工	工程师	助 工	技术人员	其 它	合 计
	0	2	0	15	0	17
工 人	技 师	级	级	级	辅助工人	合 计
	0	0	0	0	50	50
其 它	8					
合 计	90					

三、产品结构

主要产品名称	主要用户	上一年经销金额	所占比例
油底壳	奇瑞汽车股份有限公司	7162 万元	42.13%
右前地板本体	芜湖瑞鹄浩博模具有限公司	5385 万元	31.68%
制动臂	芜湖普威技研有限公司	3253 万元	19.14%

四、加工、起重、运输能力

序	设备名称	规格、加工范围、数量	序	设备名称	规格、加工范围、数量
1	电动单梁起重机	LD5T-23.4M 起重 4 台	1	超声波清洗机	清洗产品 1 台
2	激光切割机	切割 2 台	2	中频点焊机	MD-60K 焊接产品 1 台
3	自动螺母输送机	M6、M8 输送 2 台	3	冲床	63T-630T 制造产品 28 台
4	液压机	YLZ34Q-800-1500 4 台	4	货车	运输产品 4 辆
5	汽车高张力板材送料器	送料 NCGL-1300 三台	5		
6	气密测试仪	LY-M4001-A 检测 4 台	6		
7	合力叉车	CPD25-HB8 运输 4 辆	7		
8	搬运车	CBD20J-B 运输 1 辆	8		

五、质保体系

1、质量体系认证情况(附质量认证书):

- (1)、已通过 ISO9000 (2)、筹建中, 预计____ 个月后完成审核
 (3)、未筹建 (4)、其它 已通过 TS16949 认证

2、主要计检设备

序	设备名称	检验项目	检测精度
1	气密测试仪	检测产品气密性	高
2	检具	检测产品是否合格	高
3	蓝色激光手持三维扫描仪	检测扫描产品	高
4	盐雾试验机	检测产品表面处理是否满足规定时间的防腐要求	高
5	拉力试验机	检测原材料力学性能	高

3、专职检验人员数 5 人



4、主要计量设备检验周期： 12 个月

六、财务状况

(1)、固定资产 12000 万元； (2)、流动资金 2000 万元；
(3)、银行贷款 0 万元； (4)、应收款项 2700 万元；
(5)、应付款项 2000 万元； (6)、上年度销售总额： 17000 万元；
(7)、库存占用 2500 万元； (8)、资金周转 42 天

七、企业特点及今后规划

一、 企业核心特点与优势

我们芜湖正天汽车零部件有限公司，自 2006 年成立以来，深耕于汽车零部件制造领域，已发展成为一家具备核心竞争优势的可靠供应商。因场地限制，我们在 2018 年芜湖经济技术开发区纬一次路 32 号购买约 38000 平方米土地，于 2018 年 7 月 5 日成立安徽博天汽车零部件有限公司。我们的特点主要体现在以下几个方面：

1、地缘优势，深度协同：

公司总部位于安徽省芜湖市——“长江三角洲城市群”的重要成员及“奇瑞汽车”的大本营。这使我们具备了得天独厚的区位优势，能够与核心客户实现高效协同，快速响应市场需求，极大降低了物流与沟通成本，构建了稳定可靠的供应链体系。

2、技术为基，质量为本：

我们拥有成熟的生产工艺和技术团队，专注于汽车金属冲压件、焊接总成的研发与制造。公司坚持“质量就是生命线”的原则，从原材料入库到产品出厂，实施全流程质量监控，确保每一件产品都符合甚至超越客户标准。

3、柔性生产，快速响应：

针对汽车行业多品种、小批量的趋势，我们打造了柔性化的生产能力。能够快速进行模具切换和生产线的调整，高效响应客户的紧急订单和设计变更，为客户提供敏捷、灵活的定制化服务，成为客户值得信赖的“应急仓库”和“战略伙伴”。

4、成本控制，价值创造：

通过精益生产管理、工艺优化和本地化供应链整合，我们实现了高效的成本控制。我们致力于在保证卓越品质的前提下，为客户提供高性价比的产品解决方案，帮助客户提升市场竞争力，实现共赢。

二、 今后的发展规划与战略蓝图

展望未来，正天零部件将立足当下，放眼长远，制定以下发展规划，推动公司迈向新台阶：

第一阶段：深化根基，提质扩产（1-2 年）

技术升级：计划投入资金进行生产设备自动化改造，引入更高精度的冲压和焊接机器人，提升生产效率和产品一致性，降低对人力的依赖。

产能提升：优化现有生产布局，挖掘产能潜力。同时规划建设新生产线，以满足持续增长的订单需求。

市场拓展：在稳固现有核心客户的基础上，积极开拓合肥、江苏、浙江等地的新能源汽车客户，切入新能源供应链体系。

第二阶段：创新驱动，战略转型（3-5 年）

产品升级：从单一的零部件制造向模块化、总成化产品升级。加大研发投入，与客户同步开发更高附加值的部件，提升单件价值。

研发创新：建立企业技术中心，专注于轻量化材料（如高强度钢、铝合金）的应用研究和先进连接工艺的开发，契合汽车行业发展趋势。

资质认证：全力获取国家级“高新技术企业”认定，并争取更多产品专利，打造技术壁垒，提升企业品牌形象。

第三阶段：长远愿景，成为行业标杆（5 年以上）

数字化工厂：引入 MES（制造执行系统）、ERP（企业资源计划）等数字化管理系统，打造“智慧工厂”，实现生产数据可视化、管理决策智能化。

可持续发展：积极推进绿色制造，探索环保材料和节能工艺的应用，践行企业社会责任。

八、综合评价（本栏由宝特高金经营部调查人员填写）

调查人员：

顾客代表：